

## “Café con Ticket” brinda a profesionales del Estado Bolívar asesoría gerencial

*En alianza con el Instituto Codado, representantes de diversas empresas mineras del Estado Bolívar asistieron al taller de desarrollo profesional impulsado por Cestaticket Services*

Caracas, octubre de 2010.- Con el objetivo de brindar valor agregado a sus clientes, Cestaticket Services – la empresa líder en el desarrollo de beneficios sociales- les llevó “Café con Ticket”, evento exclusivamente diseñado por la empresa para brindar herramientas gerenciales útiles y actualizadas, de la mano con expertos de diversas disciplinas. En esta oportunidad, los asesores del Instituto Codado, realizaron el taller “Equilibrio Vida Personal -Trabajo y Manejo del estrés”, donde gerentes de diversas empresas mineras aprendieron conceptos y técnicas para su crecimiento profesional y personal.

La propuesta de atención que ofrece Cestaticket Services es de alcance nacional, pues cuenta con infraestructura y personal capacitado en las principales ciudades del país, incluyendo al Estado Bolívar, donde el equipo pertenece a la zona y conoce las realidades de las organizaciones que allí se desempeñan. “Estamos cerca de todos nuestros clientes, los escuchamos, los asesoramos y nos adaptamos a sus necesidades. En esta oportunidad, como aliados estratégicos, invitamos a nuestros clientes de Bolívar a un ‘Café con Ticket’, espacio de formación y asesoría donde pueden compartir con expertos conocimientos y experiencias para su desarrollo gerencial”, comentó Berta Hamana, Directora de Mercadeo y Comunicaciones de Cestaticket Services.

El encuentro contó con la asistencia de 20 personas entre los clientes de CVG Minerven, Minera Venrus y Grupo Promotora Minera de Guayana, quienes recibieron de la mano del Lic. Ronny Ricauter, licenciado en educación con formación en desarrollo de Recursos Humano, diversas herramientas para alcanzar un equilibrio entre su vida personal y profesional. De igual forma, pudieron conocer algunas técnicas para el manejo del estrés.

“Como un valor agregado a nuestros servicios, Cestaticket Services ha llevado los encuentros de formación gerencial ‘Café con Ticket’ a todos los rincones del país. Nuestro reto como empresa es continuar brindando oportunidades de desarrollo profesional a todos nuestros clientes”, agregó Hamana.

Contactos Editoriales:

Cestaticket Services:  
Berta Hamana  
[bha@cestaticket.com.ve](mailto:bha@cestaticket.com.ve)  
[www.cestaticket.com.ve](http://www.cestaticket.com.ve)

PIZZOLANTE Comunicación  
Estratégica:  
Lidia Pinto  
[lpinto@pizzolante.com](mailto:lpinto@pizzolante.com)  
Telf.: (0212)-953-4322

---

### **Acerca de Cestaticket Services**

Cestaticket Services es una empresa pionera y líder en Venezuela, con 20 años de experiencia en el área de beneficios sociales para los trabajadores del país. Contamos con la más completa red de establecimientos

afiliados y un portafolio de productos ajustado a las necesidades de nuestros clientes: Ticket Alimentación (papel y tarjeta), Ticket Restaurante, Ticket Juguete, Ticket Plus, Ticket Compliments, y Ticket Guardería.

#### **Acerca de Edenred**

Líder mundial en el campo de los vales de servicios prepago, propone soluciones destinadas al bienestar individual y la mejora del desempeño de las organizaciones. Presente en 40 países, con 6.000 colaboradores, cerca de 500.000 clientes entre empresas privadas y organismos públicos, 33 millones de usuarios y 1,2 millones de afiliados, Edenred desarrolla dos categorías de productos:

- Beneficios para empleados y ciudadanos en relación con la alimentación (Ticket Restaurant, Ticket Alimentación) o la calidad de vida (Ticket CESU, Ticket Guardería, etc.).
- Soluciones de desempeño: gestión de gastos profesionales (Ticket Car), productos de incentivo y recompensa (Ticket Compliments, Kadeos, etc.) y nuevos productos electrónicos prepago.

En 2009, Edenred registró un volumen de emisión de 12.400 millones de euros.